تعلّم ثم انطلق نحو الثراء

هل تبحث عن الثراء الصحي، الجمالي، والمادي؟

هل تبحث عن فرصة عمل وأنت في منزلك تتلذذ بكوب قهوة وأنت مستلقٍ على كنبتك الفارهة ومن ثم تلحظ المال والصحة يغيثون على رأسك صبًّا وفير؟

هل تبحث عن الخطوة الأولى في طريق الألف ميل التي لطالما سمعت عنها؟

هل ترغب بأن تكون شخص ريادي قائد وناجح؟

فرصتك بأن تجني الصحة والمال والسعادة جانبًا إلى العمل مع أضخم وأكبر الشركات في العالم

شركة DXN..

تعلّم ثم انطلق نحو الثراء واترك بصمتك في عالم الأعمال وبين كبار القادة والشخصيات المرموقة.

"أنت تستحق جدارة النجاح وثراء العيش الكريم ".

إليك بعض المفاهيم الأساسية التي ستوضّح لك طبيعة العمل في هذا المشروع.

■أولاً: ما هو المشروع؟

المشروع هو مجموعة من الأعمال والأنشطة التي تستهلك موارد معيّنة؛ بهدف الحصول على نتيجة معينة.

■ما هي شركة DXN:

دي إكس إن، هي شركة تجارية عالمية  إحدى أكبر شركات البيع المباشر في العالم, مقرها الرسمي في ماليزيا. تأسست عام (١٩٩٣) من قبل داتوك الدكتور ليم سيو جين.

تشمل أنشطة أعمالها التجارية الأساسية زراعة، تصنيع, وتسويق المكملات الغذائية الصحية. وكونها متواجدة رسمياً في أكثر من (١٨٣) دولة مع إنتشار أعمالها في جميع أنحاء العالم, فالشركة مشهورة بأنتاجها لفطر الجانودرما. ومع الأساس المتين والتنمية المستدامة, فقد نوعت دي إكس إن من أنشطة أعمالها التجارية بشكل سريع لأعمال أخرى حيث تشمل العقارات والطاقة المتجددة, وتقنية المعلومات, الخ.

■ما هو نظام العمل في شركة دي إكس إن؟

تعمل شركة دي إكس إن في نظام البيع المباشر والتسويق الشبكي الذي يبدأ من إستهلاك وتجربة المنتج لتحقيق الثقة به وصولًا إلى بناء فريق جاد، طموح، بنّاء.

■ما هو نظام البيع المباشر؟

البيع المباشر هو عملية البيع التي تتم مباشرة بين الشركة المصنّعة أو المنتِجة والعميل، دون تدخل تاجر وسيط كتجار التجزئة. وبناءً على ذلك، تتم عادة عملية البيع المباشر في مكان عمل العميل أو منزله، أو أي مكان آخر غير متجر البيع بالتجزئة أو مركز التوزيع.

■ما الفرق بين البيع التقليدي والبيع المباشر؟

البيع التقليدي يكون على الشكل الآتي:

من المصنع إلى الموّزع، إلى تُجّار الجملة/التجزئة، ومن ثم إلى المستهلك النهائي

بهذه الطريقة التقليدية يتم إستهلاك الوقت، والجهد، والمال مما يتم زيادة المصاريف تلك على سعر المنتج وبالتالي يرتفع سعر المنتج وتتكوّن ثقة المستهلك بالمنتج بصعوبة وذلك بسبب عدم التواصل المباشر بين المستهلك وصانع المنتج.

ولا يتم تحقيق الكفاءة؛

فالكفاءة: هي الإستغلال الأمثل للموارد.

أي (الموارد المالية، البشرية، والتشغيلية.)

وبهذه الطريقة التقليدية يتم دفع أجرة التوزيع، وبذل جهد كبير في التسويق للمنتج، بالإضافة إلى هدر وقت كبير قبل وصول المنتَج إلى المستهلك النهائي.

▪︎أما عن البيع المباشر فيكون على الشكل الآتي:

من المصنع إلى المستهلك النهائي.

وبهذه الطريقة تتحقق الكفاءة ولا يتم إضافة أي مبلغ مالي من ضمن المصروفات على سعر المنتَج.

كما أن ثقة المستهلك بالمنتَج تكون كبيرة ويستطيع المستهلك الحصول عن أبرز تفاصيل الإستفسارات حول المنتَج من خلال تواصله المباشر مع المصنع أو مقدميّ الخدمة والمنتَج.

هذه كانت أبرز المفاهيم الأساسية التي ستوضّح لك طبيعة العمل في هذا المشروع.

الآن سنتطرّق إلى كيفيه مباشرة العمل في شركة DXN والحصول على العضوية.

■ كيف أفعّل عضويتي مع دي إكس إن وهل العضوية مجانية؟

العضوية في شركة دي إكس إن مجانيّة، كل ما عليك هو التواصل مع قائدك وإرسال معلوماتك وبياناتك الشخصية للحصول عضويتك ومنحك رقم عضوية خاص بك.

▪︎ البيانات المطلوبة للحصول على عضوية:

(الإسم الرباعي، تاريخ ميلادك، رقم الهاتف والبريد الإلكتروني، مكان إقامتك والسكن.)

■ ما هي مميزات العضوية في شركة DXN؟

⬅️ العضوية مجانية.

⬅️ لا تشترط مؤهل ولا خبرة.

⬅️ العمل من البيت أو من أي مكان في العالم تختاره أنت.

⬅️ عضوية الشركة مدى الحياة.

⬅️ العضوية تورث وتبقى في نمو ما بعد الموت. بمعني ارباحك تستمر بعد الموت.

⬅️  المصداقية في التعامل.

⬅️  منتجات الشركة جودة عالية وصحية ومفيدة لجسم الانسان.

⬅️  حرية في العمل ولأي وقت.

⬅️  الدمج المرن للمراتب.

⬅️  سهولة الحصول على المنتجات.

⬅️ العمولات الشهرية كاش.

⬅️  مكافئةالتطوير 15% ارباح

⬅️  مكافئة هدية الجوال أو 230 $ تعطى مرة واحدة.

⬅️  مكافئة رحلة السفر إلى ماليزيا. او مبلغ مالي وقدره 1.580 $ دولار تعطى مرة واحدة.

⬅️  مكافئة القيادة 15% ارباح

⬅️  مكافئة 2% مشاركة في ارباح الشركة.

⬅️  مكافئات 2% رحلات السفر الدولية.

وغيرها الكثير من مميزات عضوية DXN